



## Online Business Soforthilfe-Paket

42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und sofort Geld verdienen kannst

## Hallo, ich bin Elke Schmalfeld.

**Ich habe es mir zur Aufgabe gemacht,  
Selbständigen und Unternehmen zu helfen,  
ihre Sichtbarkeit im Internet zu erhöhen,  
um neue Kunden zu gewinnen.**

Die Digitalisierung geht uns alle an -  
vor allem jetzt in der aktuellen Situation.

Gerade Du als Firma oder Selbstständige(r)  
darfst den Anschluss nicht verlieren,  
um **Dein Unternehmen durch die Krise zu führen!**

Auf den nächsten Seiten findest Du  
**42 Tipps, die Dir helfen, Dein Unternehmen  
online sichtbar zu machen, über das Internet  
Kunden zu gewinnen und Umsatz zu machen.**

Diese Tipps habe ich in meiner langjährigen  
Marketing-Praxis online und offline  
gesammelt und hier zusammengetragen.

**Mein größter Wunsch ist es,  
dass Du mit diesen Tipps  
Dein Unternehmen erfolgreich  
durch die Krise führen  
und weiterhin erfolgreich  
am Markt bestehen kannst.**

Viel Erfolg und bleib gesund!

Deine

Elke Schmalfeld





# Online Business Soforthilfe-Paket

42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

**Gerade Selbständige und Geschäftsleute vor Ort trifft die Corona-Krise ganz besonders:**

**Geschäfte müssen schließen, die Ausgangsbeschränkungen lassen die Innenstädte verwaisen, Kunden bleiben aus.**

Jetzt heißt es, einen kühlen Kopf zu bewahren und das Beste aus der Situation zu machen. **Was kannst Du jetzt als Unternehmer\*in tun, um neue Einnahmequellen zu erschließen, langfristig Deine Kunden zu halten, Deine Sichtbarkeit zu erhöhen und online Geld zu verdienen?**

## **Hier sind 42 erprobte Ideen für Dich, die Dich dabei unterstützen, auch online Dein Geschäft am Laufen zu halten**

### **1. Verkäufe über Email**

Um online zu verkaufen, brauchst Du nicht gleich einen Online-Shop aus dem Boden zu stampfen. Lass Deine Kunden einfach per Email bestellen, per PayPal bezahlen und organisiere den Versand auf dem Postweg. So startest Du Dein Online-Geschäft schnell und einfach!

### **2. Poste Bücher-Tipps**

Du hast eine Buchhandlung oder bist Autor/in? Zeite Deine Expertise und poste Bücher-Tipps. Gerade jetzt haben viele Menschen Zeit zu lesen. Du gibst ihnen Tipps für den richtigen Lesestoff. Gib Deinen Kunden die Möglichkeit, die Bücher bei Dir zu bestellen, z.B. per Email. Wenn Du selbst Autor/in bist, verlinke Deine Bücher und biete sie zum Kauf an. Kooperiere mit der Buchhandlung vor Ort und startet eine gemeinsame Aktion.

### **3. Online-Lesungen aus deinen Büchern**

Wieso können Lesungen nur in Buchhandlungen vor Ort stattfinden? Nimm ein Video auf (möglichst live) und lies aus Deinen Büchern. So gibst Du einen Vorgeschmack auf Dein Werk und kannst Deine Bücher online verkaufen.



42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

#### 4. Interviews mit Deinen Kunden

Filme Interviews mit Deinen zufriedenen Kunden. Lass sie erzählen, was sie an Deiner Arbeit schätzen und wie die Zusammenarbeit gelaufen ist. Das schafft Vertrauen in Deine Arbeit, gibt Dir Sichtbarkeit und hilft Dir, neue Kunden zu gewinnen.

#### 5. Schreibe ein eBook

Fasse Deine besten 10 Blogartikel zusammen und gestalte daraus ein eBook. Wenn Du keine Blogartikel hast, nimm Deine besten Podcast-Folgen oder Inhalte Deines Newsletters. Verkaufe das Buch über Amazon Kindle.

#### 6. Schreibe ein Buch zu Deinem Thema

Hast Du schon immer davon geträumt, ein Buch zu Deinem Thema zu schreiben? Jetzt ist DIE Gelegenheit dazu! Trau Dich! Ein Buch hilft Dir auf jeden Fall, bekannt zu werden und Reichweite aufzubauen.

#### 7. Gestalte einen (bezahlten) Podcast

Das funktioniert am besten, wenn Du schon einen Podcast hast und Deine besten Inhalte in einem neuen Podcast zusammenfassen möchtest. Diese Inhalte kannst Du z.B. auch als Audiobook veröffentlichen und verkaufen.

#### 8. Verkaufe Deine Waren über Etsy

Über [www.etsy.com](http://www.etsy.com) kannst Du Deine handgemachten Werke weltweit anbieten und verkaufen.

#### 9. Biete einen bezahlten Workshop an

Der Workshop kann z.B. ein 2-3 stündiges Webinar mit einem Workbook sein. Damit kannst Du Deine Expertise zeigen und Deine Kunden auch online zu Deinem Thema unterrichten.



42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

## 10. Biete Online-Beratung an

Mit Hilfe der Software Zoom oder Skype kannst Du auch vom Home-Office aus perfekte Beratung anbieten und Deine Kunden in Deine Verkaufsräume „führen“. Damit bleibst Du bei Deinen Kunden in bester Erinnerung und kannst schon jetzt Aufträge für die „Zeit danach“ aquirieren.

## 11. Biete ein 15 Min Laser-Fokus-Coaching an

Du bist Berater\*in oder Coach? Biete ein 15 Minuten-Coaching an. So kannst Du Deinen Kunden schnell bei Blockaden helfen und sie für Dein Angebot gewinnen.

## 12. Biete Online 1:1 Coaching an (z.B. 60 - 90 Min)

Damit kannst Du neue Kunden von Deiner Expertise überzeugen und sie für Deine langfristigen Angebote gewinnen. Online Coaching funktioniert für (fast) alle Bereiche. Probiere es einfach mal aus!

## 13. Biete Deine Beratungsleistung 1:1 auch online an.

In vielen Branchen ist es gar nicht notwendig, zum Kunden zu fahren, um zu beraten. Nutze die Online-Technologie und spreche mit Deinen Kunden online. So sparst Du Dir die Fahrzeit und kannst ausführlicher beraten oder mit mehr Kunden sprechen.

## 14. Nimm Deine Kunden „hinter die Kulissen“

Nimm ein Video auf und erzähle über Deine Arbeit. Warum und wie Deine Produkte entstehen, für wen Du sie herstellst und welchen Nutzen sie haben. Damit gewinnst Du Fans, die Dich und Deine Produkte verstehen, mögen und auch kaufen.

## 15. Lade Musik-Kurse über Youtube / Vimeo / Facebook oder Instagram hoch

Biete Deinen Musik-Unterricht online an. 1:1 über zoom oder als Kurseinheit über Youtube oder Vimeo. Wenn Du keinen kompletten Kurs anbieten willst, kannst Du auch knifflige Passagen oder besondere Griffe auf Deinem Instrument zeigen. Teile das Video in Deinem Netzwerk. Damit gewinnst Du jede Menge Reichweite und wirst bekannter. Verkaufe diese Kurse online.



42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

## 16. Lade Zeichen-Kurse über Youtube / Vimeo / Facebook oder Instagram hoch

Biete Zeichenkurse online an. 1:1 über zoom oder als Kurseinheit über YouTube oder Vimeo. Wenn Du keinen kompletten Kurs anbieten willst, kannst Du auch knifflige Details wie z.B. das Zeichnen von Augen oder Händen zeigen. Teile das Video in Deinem Netzwerk. Damit gewinnst Du jede Menge Reichweite und wirst bekannter.

## 17. Gestalte einen Anfänger-Online-Kurs

Ein Anfängerkurs kann z.B. über 4 Wochen gehen. Egal, ob Du eine Tanzschule hast, Musik-Unterricht gibst oder Fremdsprachen lehrst - ein Online-Kurs ist schnell gestaltet und Du kannst Deine Kunden auch aus der Ferne unterrichten.

## 18. Gestalte eine PDF-Version aus Deinem Unterrichtsmaterial

Nutze Dein Material und biete es als PDF zum Selbststudium an. Vorteil: Du kannst damit auch überregional neue Kunden finden. Wenn Du es als Einstiegskurs konzipierst, kannst Du danach gleich den weiterführenden Kurs verkaufen.

## 19. Erzähle, wie Du eine Geschichte /Zeichnung / Musikstück gestaltest

Nimm ein Video auf und erzähle über Deine Kunst. Warum und wie Deine Werke entstehen, für wen Du sie gestaltest und was Du damit ausdrücken willst. Damit gewinnst Du Fans, die Dich und Deine Kunst verstehen, mögen und auch kaufen.

## 20. Abonnement

Biete Deinen Kunden Deine Leistung im Abonnement an. So hast Du laufende Einnahmen.

## 21. Geburtstagsständchen spielen (oder ein Lied für Liebespaare)

Biete Deine Musik als „Geschenk“ an: Verkaufe ein Video mit Deiner Musik als Geburtstagsständchen oder als Gruß für Liebespaare, die jetzt getrennt leben müssen. Lass es Deine Kunden auf ihren Social Media Seiten posten - Sichtbarkeit und Reichweite sind Dir gewiss!



42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

## 22. Verkaufe Geschenk-Gutscheine

Wann ist der nächste „Geschenk“-Tag? Geburtstage gibt es auch immer. Jetzt, wo die Menschen nicht mehr alles vor Ort kaufen können, biete Geschenk-Gutscheine an! So hast Du schon jetzt die Einnahmen, und die beschenkte Person kann sich später in Ruhe ihr Lieblingsteil aussuchen.

## 23. Verkaufe Vorlagen

Hast Du in Deinem Geschäft Vorlagen wie z.B. Muster-Texte, Ausmalbilder, Strickmuster oder besondere Rezepte? Fasse sie zu einem Paket zusammen und verkaufe sie online. Entweder alleine oder als Zusatz zu Deinem regulären Angebot.

## 24. Biete Schritt-für-Schritt-Anleitungen

Hast Du besondere Prozesse in Deinem Unternehmen, die Du Schritt-für-Schritt erklären kannst? Biete sie an und gewinne damit neue Kunden.

## 25. Biete Probe-Lektionen Deines Unterrichtes an

Biete neuen Kunden eine Probelektion Deines Unterrichtes online an. So können sie Dich kennen lernen und bekommen eine Kostprobe Deines Könnens.

## 26. Verkaufe Dein Workbook

Hast Du in Deinen Kursen Workbooks? Wenn Du den Kurs gerade nicht verkaufen kannst, gib Deinen Kunden damit einen kleinen Einblick in Deine Unterrichtsmethode. Wenn sie dann mehr wollen, hast Du neue Kunden gewonnen :-)

## 27. Biete online Nachhilfe an

Du bist fit in Mathe oder hast eine Fremdsprachenschule? Nichts wie ran! Biete Deine Hilfe an! Viele Eltern sind gerade überfordert, wenn sie ihre Kinder daheim unterrichten müssen. So hilfst Du beiden: Die Kindern bekommen qualifizierten Unterricht und die Eltern haben eine kurze Verschnaufpause ;-)



42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

## 28. Biete Serviceleistungen an.

Anstatt Deinen Kunden nur zu sagen, was sie tun können, biete ihnen an, dass Du es für sie erledigst. Zum Beispiel Verwaltungs- oder Büro-Arbeit wie z.B. Briefe oder Emails schreiben, Telefonate führen etc. Schnüre ein Paket aus Deinen Leistungen.

## 29. Rufe Deine Kunden an

Kontaktiere Deine Geschäftskunden und frische die Beziehung wieder auf. Frage, was Du für diesen Kunden tun kannst.

## 30. Biete ein weiterführendes Angebot an

Es ist viel leichter, bestehende Kunden zu halten als neue zu gewinnen. Deshalb solltest Du immer ein weiterführendes Angebot in der Tasche haben. Biete es ein Deinen Kunden zu einem attraktiven Preis an und sie bleiben Dir weiterhin treu.

## 31. Verkaufe über Ebay

Ebay ist längst kein virtueller „TrempeImarkt“ mehr. Wenn Du Dein Ladengeschäft gerade nicht öffnen kannst, verkaufe Deine Ware einfach über Ebay.

## 32. Verkaufe über Amazon

Amazon ist ein großer Marktplatz, auf dem auch viele andere, auch kleinere Unternehmen ihre Waren verkaufen können. Biete auch Du Deine Waren dort an, Amazon übernimmt die Auslieferung und auf Wunsch auch die Rechnungsstellung.

## 33. Biete online Yoga Übungen oder Meditationen an

Auch Yoga oder Meditationen kannst Du perfekt online anbieten und verkaufen. Filme Dich dabei, wie Du die Übung machst und erkläre dabei, was Du tust. Biete eine Meditation an, an der Deine Kunden am Bildschirm teilnehmen können.



42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

## 34. Gib Mode-Tipps

Wenn Du in der Modebranche arbeitest, aber Dein Geschäft gerade geschlossen sein muss, nutze die Zeit, zeige Deine Kompetenz und gib online Mode-Tipps. Entweder in Form eines Blogs oder per Video. Aber vergiss dabei nicht, die vorgestellten Teile auch zum Kauf anzubieten!

## 35. Die besten Rezepte aus Deiner Küche

Du hast ein Restaurant, musst aber gerade geschlossen bleiben? Biete die besten Rezepte aus Deiner Küche als PDF zum kostenpflichtigen Download an. So kannst Du Deine Gäste bei der Stange halten und neue Gäste dazu gewinnen. Denn bei Dir im Restaurant schmeckt es ja sowieso noch besser :-)

## 36. Verkaufe ungenutzte Bücher

Gerade jetzt, wo die Menschen zu Hause sein müssen, kommen viele auf den Geschmack und lesen ein Buch. Biete Deine ungenutzten Bücher einfach zum Kauf an, z.B. über Ebay.

## 37. Gib Kosmetik-Tipps und verschicke Deine Produkte

Kosmetik und Wellness Betriebe sind besonders betroffen. Gib Tipps zur Anwendung Deiner Produkte und biete sie zum Verkauf an - online oder über E-Mail.

## 38. Einrichtungs-Ideen und Accessoires

Du bist in der Einrichtungsbranche? Nutze die Gelegenheit, denn Deine Kunden verbringen jetzt viel Zeit zu Hause. Da sind Tipps zur Verschönerung sicher willkommen! Und Du kannst die neuen Lieblingsstücke auch gleich direkt verkaufen und per Post verschicken.

## 39. Anleitungen für Kinder

Schulen und Kitas sind geschlossen, Eltern brauchen Ideen, um ihre Kinder daheim zu beschäftigen. Poste Ideen aus Deinem kreativen Know how: Mal- und Bastel-Tipps, Lieder, Geschichten ... Damit gewinnst Du Reichweite und die Eltern als heiße Fans :-)



# Online Business Soforthilfe-Paket

42 erprobte Tipps,  
wie Du online sichtbar werden  
und Geld verdienen kannst

[www.elke-schmalfeld.de](http://www.elke-schmalfeld.de)

## 40. Dekorations- und Basteltipps

Nicht jeder, der (oder die) in Quarantäne ist, möchte nur fernsehen. Veröffentliche Dekorations- und Bastel-Tipps, damit gewinnst Du Reichweite und Fans. Wenn Du das Material dazu verkaufst, hast Du wieder einige Euros in der Tasche :-)

## 41. Google Dein Geschäft und aktualisiere die Daten

Wie sieht es mit Deiner Reichweite aus? Google doch einfach mal Deinen Namen und den Namen Deines Unternehmens. Wo bist Du überall gelistet? Stimmen die Kontaktdaten noch? Jetzt ist die beste Gelegenheit, Deine Sichtbarkeit zu aktualisieren.

## 42. Optimierte Deine Website

Du hattest immer zu viel zu tun, um Dich um Deine Website zu kümmern? Jetzt ist genau der richtige Zeitpunkt! Aktualisiere die Fotos, Schreibe die Texte neu, veröffentliche aktuelle Blogbeiträge. Du weißt nicht genau, was Du verbessern kannst? Sprich mich einfach darauf an, ich helfe Dir gerne! [www.elke-schmalfeld.de/kontakt](http://www.elke-schmalfeld.de/kontakt)

**Ich hoffe, dass ich Dir damit viele Ideen und Anregungen geben konnte, wie Du die derzeitige Krise zum Aufbau Deiner Bekanntheit und für Deine Online-Verkäufe optimal nutzen kannst.**

Gerne helfe ich Dir mit weiteren Ideen weiter und berate Dich zu Deiner Online-Marketing-Strategie, Deiner Positionierung und Deiner Website-Gestaltung.

Ich freue mich auf Deine Kontaktaufnahme unter  
[www.elke-schmalfeld.de/kontakt](http://www.elke-schmalfeld.de/kontakt)

Liebe Grüße  
und bleib gesund,

*Elke Schmalfeld*

Du findest mich auch unter:

